

RAY

Чат-помощник для Заказчиков и Исполнителей
Объективность. Прозрачность. Простота

З

R

И

Заказчик

V S

Исполнитель



В среднем из-за неправильно выстроенных рабочих отношений рентабельность проекта снижается на **14.3%**. RAY положит конец вечному противостоянию. Как? Мы прольем свет на, пожалуй, **самые болезненные вопросы** и поможем **правильно** выстроить отношения Заказчика и Исполнителя.

Срыв сроков

Неточность в ТЗ

Нерентабельность

Ошибка в договоре

Как правильно?

Дискоммуникация

Недобросовестный исполнитель

Недобросовестный заказчик

Потеря времени

Некомпетентность

Непрофессионализм

Споры

RAY положит этому конец.



— помощь в решении важных вопросов

Главная идея RAY — прозрачность отношений, простота решений. Поэтому мы решили просто создать чат для Заказчика и Исполнителя.

RAY помогает **корректно и прозрачно** выстроить рабочие отношения, чтобы избежать производственных, юридических и иного рода проблем.



Оценка добросовестности Заказчика и компетенций Исполнителя



Оценка корректности заключаемых договоров с учетом специфики сферы



Контроль исполнения гарантийных обязательств



Помощь в финансовом планировании и расчетах

Как это работает?

RAY — это **многофункциональный** чат. Работу в нем можно начать как на старте сотрудничества, так и на любом его этапе. Можно изначально **правильно** выстроить рабочий процесс и **избежать проблем**, либо обратиться за помощью уже на этапе возникшей проблемы.

**RAY — это централизованная система, которая состоит из множества экспертов разных областей.*



Войдите в чат по номеру телефона



Оплатите рабочую область

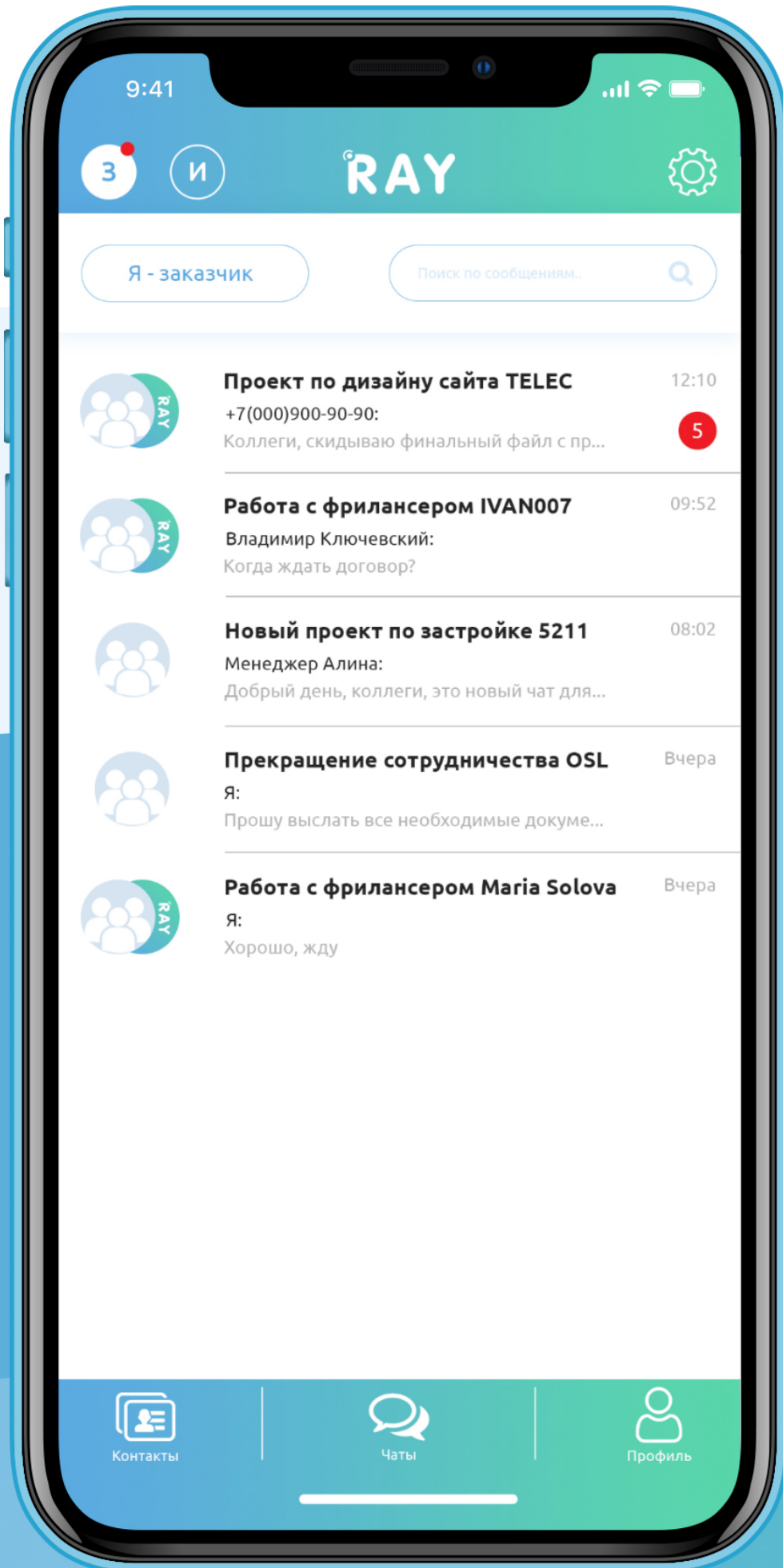


Добавьте участников



Начинайте работу, RAY поможет Вам грамотно выстроить процесс!





Как идея будет воплощена в жизнь

Реализация

I

Реализация интернет-сервиса и рыночное тестирование

II

Сбор аналитики, совершенствование продукта

III

Разработка мобильного приложения

IV

Автоматизация (максимальное исключение участия живых кадров)

V

Внедрение доп. каналов монетизации

Мы разрабатываем сервисы, которые **автоматизируют** каждый этап и каждый типовой случай взаимодействия Заказчика и Исполнителя в нашем сервисе. Это позволяет не только **увеличить ценность самого продукта** по отношению к Пользователю, но и **автоматизировать работу, увеличив тем самым рентабельность.**

Почему RAY — проект с высокой рентабельностью?

Потому что каждый Заказчик или Исполнитель уже обожглись о неправильно выстроенные рабочие отношения. Чем они грозят?

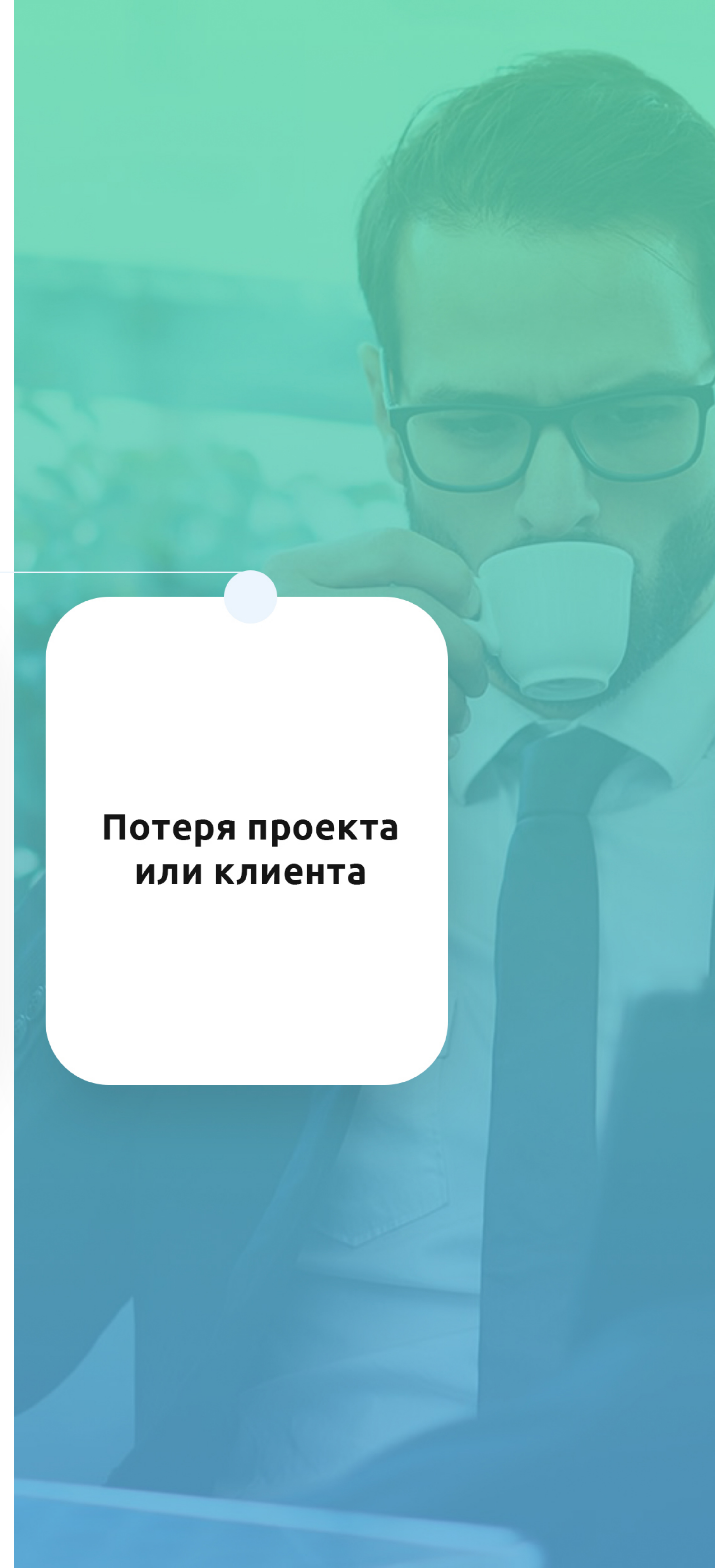
**Смещение
сроков и
штрафы**

**Финансовые
и временные
потери**

**Репутационные
риски**

**Потеря проекта
или клиента**

По статистике, в общей сложности более 40% Заказчиков и 60% Исполнителей несут финансовые потери именно по причине неправильно выстроенных рабочих отношений друг с другом.



Прибыльность. Пути монетизации

Как и любой крайне полезный сервис, RAY — не бесплатен. А его архитектура позволяет **увеличивать** количество путей **получения прибыли** от проекта.



Продажа чат-румов: 4 900₽ разово или 14 900₽/месяц



Партнерские отношения с банками, сервисами и др.



Продажа услуг или готовых решений



Финансовый план уже готов

Вложения: 2-3 000 000 рублей
Окупаемость: 20 месяцев
**Ежемесячная прибыль после
окупаемости:** до 2 000 000 рублей/месяц

Хотите встретиться, обсудить
нюансы и изучить
документы?



Да, хочу!



8(965)266-61-61

Проекты, способные сделать этот мир лучше!



Краюшкин Денис Сергеевич - разработчик и идеолог проекта RAY.



8 (965) 266-61-61